



INBJUDAN TILL SEMINARIUM/WORKSHOP

Så lyckas du med innovativa upphandlingar genom ett Offentligt-Privat Innovationssamarbete

Offentligt-Privat Innovationssamarbete (OPI) är en processmetod som innebär att offentliga och privata aktörer möts kring en gemensam utmaning där parterna på ett tidigt stadium utforskar innovativa metoder och arbetssätt som främjar nya produkter och tjänster. I höstas presenterades metoden för ett antal nyckelaktörer på upphandlingsområdet. Nu tar vi arbetet vidare och möts för att fördjupa oss i de praktiska delarna av ett OPI.

Under dagen går vi igenom fyra konkreta steg:

1. Behovsanalys: vad behöver du för att kunna bedriva innovation?
2. Marknadsanalys och marknaddialog: så för du ett strategiskt samtal
3. Ny metod: Offentligt-Privat Innovationssamarbete
4. Hur vi lyckas med innovation i upphandling: strategier för framgång

Seminariet/workshopen är en fortsättning på de seminarier som Hållbar Utveckling Skåne arrangerade om OPI i höstas. Även du som inte deltog i höstens seminarium är välkommen. Du behöver inte ha några förkunskaper om OPI men bör ha grundläggande kunskaper kring hur en upphandling fungerar. Du kommer att få lära dig mer om vad OPI innebär och arbeta konkret med olika frågeställningar. Målet för dagen är att du som deltagare ska känna dig trygg att genomföra ett OPI.

Varmt välkommen både nya och tidigare deltagare!

Tid: fredag 8 juni, kl 9.00-15.00 Plats: Studio, Nordenskiöldsgatan 25, Malmö (cirka 5-10 minuters promenad från Malmö Centralstation, utgång mot Anna Lindhs plats)
Anmäl dig **senast den 1 juni** på <http://simplesignup.se/event/131235-innovation-foere-upphandling-genom-offentligt-privat-innovationssamarbete>

Seminariet är kostnadsfritt. Programmet finner du nedan. Har du några frågor eller önskar specialkost, mejla helena.nilsson@hutsokane.se.

Program

- 9:00 Samling och kaffe
- 9:30 Välkommen - genomgång av dagen
- 9.50 Introduktion till steg 1: behovs- och marknadsanalys samt övning
- 10:40 Paus
- 10:50 Summering/reflektioner
- 11:00 Introduktion till steg 2: marknadsdialog samt övning
- 11:50 Summering/reflektioner
- 12:00 Gemensam lunch
- 12:45 Introduktion till steg 3: framgångsfaktorer samt övning
- 13:45 Summering/reflektioner
- 14.00 Paus
- 14.10 Introduktion till steg 4: juridiska förutsättningar
- 14.30 Diskussion och frågeställningar för det fortsatta arbetet
- 15.00 Tack för idag!

Dagens leds av Catharina Piper, Advokatfirman Lindahl

Catharina Piper är specialiserad inom offentlig upphandling och har mycket stor erfarenhet av upphandling och upphandlingsrelaterad juridik. Hon har tidigare även bl.a. arbetat som chefsjurist på Nordens största privata vårdkoncern. Catharina ger rådgivning till så väl upphandlande myndigheter/enheter som leverantörer. Catharina ingår också bl.a. i Region Skånes råd för strategisk upphandling, Ystad Näringslivsråd, Sydsvenska handelskammarens upphandlingsnätverk och Upphandlingsnätverket

